|  |  |
| --- | --- |
|  |  **Лемешко Алексей Сергеевич****Дата рождения:** 23.03.1977г. **Место проживания:** г. Москва**Контактный телефон: +7** 903 172 06 95**E-mail:** Lemye@ya.ru**Семейное положение:** Женат, есть дети **Желаемая должность:** Менеджер спортивного клуба |

|  |
| --- |
|  |

**Профессиональные навыки:**

|  |
| --- |
| * Обладаю практическими коммуникативными навыками, опытом ведения переговоров на различных уровнях и построения длительных деловых отношений.
* Имею опыт управления хоккейным клубом, участия в спортивных мероприятиях и представления интересов спортсменов.
* Хорошие организаторские способности, умение принимать решения в неординарных ситуациях и решать проблемные ситуации.
* Умею работать в команде и добиваться результата, а также планировать, организовывать и анализировать свою деятельность.
 |

**Спортивный проект:**

|  |
| --- |
| 1999 г. - по н.в. **Любительский хоккейный клуб «BLADES»*** Принимал участие при создании и организации хоккейного клуба, в котором являюсь генеральным менеджером и одним из управляющих.
* Хоккейный клуб принимает участие в соревнованиях и турнирах, проводимых различными лигами города Москвы (с начала своего основания по настоящее время).
* Клуб «BLADES» имеет награды: кубки 2001, 2002, 2015г.; медали за призовые места.
 |

**Основное образование:**

|  |  |
| --- | --- |
| 2017- 2018 | **Бизнес – школа RMA**Факультет: Менеджмент в игровых видах спортаПодтверждается квалификация: **Менеджер в игровых видах спорта** |
| 1999-2005 | **Московский Государственный Университет Пищевых Производств**Факультет: Технология бродильных производств и виноделияСпециальность: **Инженер – технолог** |

|  |  |
| --- | --- |
| 2017-2018 | **Дополнительное образование:****Стажировки, в рамках Бизнес – школы RMA**Работа в отделе проведения спортивных мероприятий и маркетинга. Функционал – организация и проведение хоккейного матча, спорт продакшн. Работа в спортивном отделе (Team Host) Работа в отделе Департамента церемоний и зрелищных мероприятий. Административная работа, координация команд, сопровождение и работа с гостями, проведение активностей со зрителями. Работа в пресс-центре. **Мероприятия:** 12.12.2019-15.12.2019 Хоккейный Евротур, «Кубок Первого Канала 2019» Работа, в пресс-центре.23.08.2018-26.08.2018. Кубок Мэра по хоккею с шайбой 2018. Работа, в отделе Департамента церемоний и зрелищных мероприятий. 09.01.2018. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – Автомобилист (Екатеринбург) Отдел проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 03.01.2018. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – ЙОКЕРИТ (Финляндия) Отдел проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 21.12.2017. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – Металлург Магнитогорск. Отдел проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 13.12-17.12. Хоккейный Евротур, «Кубок Первого Канала 2017» Работа, в отделе маркетинга (отдел спонсорских активаций) 9.12-10.12. Турнир звезд отечественного хоккея «Кубок Легенд 2017» Спортивный отдел (Team Host), работа с командами. 15.11.2017. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – Салават Юлаев (УФА). Отдел проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 21.10.2017. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – Локомотив Ярославль. Отдел проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 01.10.2017. ЛДС ЦСКА. Матч регулярного чемпионата КХЛ, ЦСКА – Торпедо Нижегородская область. Работа, в отделе проведения спортивных мероприятий и маркетинга. 15.08-18.08.2017. Кубок Мэра Москвы по хоккею с шайбой 2017. Работа, в отделе Департамента церемоний и зрелищных мероприятий.**Опыт работы:** |
| 11.07 - по н.в. | **ООО УК «Траст МП»** *(Производство продукции из тонколистовой оцинкованной стали)* *Официальное название организации – ООО «Металлик и КО»* Менеджер отдела продаж**Основные обязанности:*** Планирование и прогнозирование объемов продаж на краткосрочный и долгосрочный периоды.
* Поиск и привлечение новых клиентов, ввод продукции в региональные сети.
* Организация и проведение переговоров/рабочих встреч. Заключение договоров.
* Увеличение и поддержание существующей клиентской базы, работа с ключевыми клиентами.
* Регулярное посещение действующих дистрибьюторов: постановка задач; проведение мероприятий, направленных на выполнение плана продаж.
* Выполнение плановых показателей продаж продукции Компании в регионах.
* Полный цикл мероприятий для достижения цели и получения прибыли.

**Результаты работы и достижения:*** Увеличил объем продаж Компании за счет привлечения крупных клиентов.
* Установлены и поддерживаются в актуальном состоянии устойчивые деловые отношения с партнерами и контрагентами.
 |
| 12.00-10.07 | **Работа в Компаниях**в качестве Водителя/ Водителя – экспедитора* Перевозка руководящего состава организации.
* Оперативная доставка продукции клиентам по месту назначения.
 |
| 03.00 – 11.00 | **ОАО «Московское Машиностроительное предприятие им. В.В.Чернышева»** Разнорабочий спортивного объекта «Красный Октябрь» который принадлежит данному предприятию. * Подготовка спортивных объектов к соревнованиям и тренировкам.
 |
| 09.98 – 02.99 | **«Мери – Омела» ООО** (Салон красоты)Администратор по работе с персоналом и клиентами* Структурирование работы между клиентами и персоналом, общение с клиентами
 |

**Отношение к военной службе:**

|  |  |
| --- | --- |
| 06.1995-06.1998 | **Служба в вооруженных силах Р.Ф.*** Водитель – механик. Младший сержант.
 |

**Дополнительная информация:**

|  |
| --- |
| **Личностные качества**: Коммуникабельность, целеустремлённость, ответственность, дисциплинированность, внимательность, надежность, нацеленность на максимальную реализацию и эффективность, способность к быстрому обучению. Без вредных привычек. Регулярно посещаю различные спортивные мероприятия.**Пользователь ПК :** Microsoft Word, Microsoft Excel, 1С. Английский – B2 - IntermediateВодительские права категории «В, С», наличие автомобиля. Готовность к командировкам. Готов предоставить рекомендации по требованию. |