|  |  |
| --- | --- |
| YL0A8357  | **Шиповский Никита Андреевич**Мужчина, 29 лет, родился 8 августа 1989+7 (927) 2777600nikitabarfly@rambler.ru <https://www.instagram.com/nikitabarfly/?utm_source=ig_profile_share&igshid=1p5pz0f1rg4c0>https://www.facebook.com/nikitabarflyhttps://vk.com/n\_shipovskyПроживает: МоскваГражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия |

|  |
| --- |
| **С 2013г. и по настоящий момент являюсь ведущим мероприятий. (Корпоративы, свадьбы, юбилеи, выставки, форумы, благотворительные мероприятия, презентации, тимбилдинги).**Провел свыше 300 мероприятий, люблю проводить свадебные торжества, корпоративные мероприятия и вечеринки, как в стиле отрывных, так и интеллектуально-развлекательного содержания. Есть опыт развлечения школьно-студенческой молодежи, от 20 до 300 человек на одной площадке. География работы Москва, Санкт-Петербург, Саратов, Сочи. В числе корпоративных клиентов: РЖД, Мерседес, STS-Logistics, Газпром, Сбербанк, ВТБ, Восточный-Экспресс банк, Билайн, МЦФЭР, Мегафон, Холод Плюс и многие другие. С удовольствием и особенным интересом работаю на профи-мероприятиях, в последнее время побывал участником проектов: Russian Showman Week г. Москва (2016), «Шоумен Года» Москва (2016), [Event Business Forum СПБ](https://vk.com/spebf) (2018). Участвовал в команде организаторов «Бизнес со смыслом» Москва, Сколково (2019).**С 2017 г и по настоящий момент, являюсь региональным директором по продажам Росшоколад (www.rosshokolad.ru).** Занимаюсь организацией продаж брендированной порционной продукции в регионах. Удаленная работа по привлечению крупных корпоративных клиентов, организация доставки, заключение и подписание договоров, налаживание долгосрочного сотрудничества**С 2018 г и по настоящий момент, являюсь автором и исполнителем песен под псевдонимом ENSHI. (Жанр: R’n’B/Soul)** Опыт работы —6 лет 1 месяц |
| **ВТБ 24**Саратов, www.vtb24.ruЗаместитель директора по продажамРабота в должности зам. директора ОО "На Дзержинского".- организация продаж (на вход. потоке, в корп. компаниях, вскрытие компаний)- продажа продуктов банка (кредиты, карты, страховые продукты, ипотека, нпф и т.д.)- проведение презентаций в компаниях- операционная деятельность- кассовая работа- открытие закрытие офиса- работа с просрочкой- работа с операционной эфективностью офиса- мониторинг и контроль портфеля кредитования- постановка и контроль выполнения задач - прием сотрудников на работу- проведение тренингов по продажам |
| **ВТБ 24**Саратов, www.vtb24.ruНачальник кредитного отделаРабота в отделе кредитования физических лиц.- обслуживание клиентов- продажа продуктов банка (кредиты, карты, страховые продукты, ипотека, нпф и т.д.)- проведение презентаций в компаниях- операционная деятельность- вскрытие компаний- постановка и контроль выполнения задач отдела- прием сотрудников на работу- внутренний тренер по продажам |
| **ОАО "ТРАНСКРЕДИТБАНК"**СаратовГлавный специалист по работе с корпоративными клиентамиРабота в отделе прямых продаж управления розничного бизнеса.- продажа продуктов банка (кредиты, карты, страховые продукты, ипотека, нпф и т.д.)- проведение презентаций в компаниях- вскрытие компаний- заведение заявок по кредитным продуктам- контроль работы отдела продаж- прием сотрудников на работу- проведение тренингов по продажам |
| **ООО "АСТЭК-Менеджмент"**Саратов, www.astek-s.ru/Кредитный инспекторработа в отделе инвестиционного и проектного финансирования департамента стратегического развития.- разработка новых инвестиционных проектов- привлечение средств (открытие кредитных линий в банках)- страхование имущества- подготовка документации (проектной, по кредитованию и т.д.) |
| **ОАО ПКФ "АСТЭК-С"**Саратов, www.astek-s.ru/Кредитный инспекторработа в отделе инвестиционного и проектного финансирования департамента стратегического развития.- разработка новых инвестиционных проектов- привлечение средств (открытие кредитных линий в банках)- страхование имущества- подготовка документации (проектной, по кредитованию и т.д.) |
| Образование |
| Высшее |
| **Саратовский государственный социально-экономический университет, Саратов**финансы и кредит, банковское дело |
| Ключевые навыки |
| Русский — РоднойАнглийский — C2 — В совершенствеИспанский — A1 — НачальныйНемецкий — A1 — Начальный |
| Прямые продажи Управленческие навыки Управление персоналом Проведение презентаций Управление продажами Поиск и привлечение клиентов Тренинги Деловая коммуникация |
| Дополнительная информация |
| Из хобби спорт, вокал, нумизматикаПрошел более 10 тренингов по продажам, по проведеню презентаций, тренингов для руководителей (г. Саратов, г.Самара, г. Москва) |